

Klient

Zo sektoru
telekomunikácií.

Poskytnuté služby

Príprava RFP na DWH.

Výhody riešenia

- rýchla realizácia prípravy RFP,
- nezávislé zhodnotenie opodstatnenosti požiadaviek pre DWH,
- využitie best practice.

Centire Vám
garantuje kvalitu



Centire s. r. o.
Záhradnícka 72
821 08 Bratislava
Tel.: 02/5010 9811

info@centire.com
www.centire.com

Požiadavka klienta

Slovenský telekomunikačný trh sa v súčasnej dobe prechádza množstvom zmien. Náš klient identifikoval potrebu zlepšiť svoje schopnosti v zbieraní a analyzovaní údajov a dát pre potreby včasného a správneho rozhodovania manažmentu. Na základe týchto potrieb sa implementovala prvá časť Enterprise Data Warehouse (DWH). Ako predpoklad rozšírenia funkcionality DWH bolo potrebné identifikovať súčasné požiadavky užívateľov a pripraviť Request for Proposal (RFP) na pokračovanie implementácie DWH.

Spôsob realizácie

Zhodnotili sme súčasný stav implementácie DWH po prvej etape (Release 1) a identifikovali sme rozdiely medzi požiadavkami užívateľov a ich naplnením. Následne sa realizovali pracovné stretnutia k definovaným KPIs (kľúčovým ukazovateľom), reportom, dimenziám v reportoch a definovaným zdrojovým systémom pre dané KPIs. Po spripomienkovaní požiadaviek a návrhov užívateľmi sme schválené požiadavky zapracovali do RFP.

Realizácia a výsledok

V priebehu jedného mesiaca bola zrealizovaná úvodná analýza, zber dát, stretnutia s jednotlivými skupinami užívateľov a následne zapracovanie požiadaviek do návrhu RFP. Návrh RFP prešiel niekoľkostupňovým pripomienkovacím procesom, ktorého výsledkom bol finálny RFP na realizáciu druhej etapy DWH.

Prínosy pre klienta

Hlavné prínosy projektu:

- aplikovanie best practice pre DWH,
- nezávislé zhodnotenie požiadaviek zo strany užívateľov,
- realizácia veľkého rozsahu činností v priebehu veľmi krátkeho času.