

# Podpora z Bruselu

## PRE MALÝCH

Malé a stredné podniky sú základom každej dobre fungujúcej ekonomiky. Uvedomujú si to úradníci v Bruseli a veľké analýzy venuje tejto téme aj slovenské ministerstvo hospodárstva. Reálna pomoc sa vyvíja, hoci možno nie žiadaným tempom. Profit sa pozrel na niekoľko aktuálnych možností.

Text: Klaudia Lászová

**A**ktuálne operačné programy na roky 2014 až 2020 na Slovensku so samostatnou prioritou malých a stredných podnikov (MSP, angl. SME) nepočítajú. V každom zo šiestich operačných programov však malý a stredný podnikateľ nájde vo svojej oblasti možnosti, ako čerpať eurofondy. Napríklad v Operačnom programe Výskum a inovácie v aktuálnej výzve určenej na podporu zvýšenia technologickej úrovne a konkurencieschopnosti podnikov, vyhlásenej vo februári tohto roka, sa vyššou mierou podpora projekty malých a stredných podnikov z celkového balíka 75 miliónov eur.

**MIKROPŮŽIČKY.** Program podpory výlučne určený malým a stredným hráčom rozvíja Slovak Business Agency (SBA) pri ministerstve hospodárstva. Nejde však o nenávratné pôžičky ako pri eurofondoch, ale o mikropôžičky. „Úroková sadzba sa pohybuje od 1,13 – 9,03 percenta. Na financovanie investičných a prevádzkových potrieb vrátane nákupu tovaru môže malý a stredný podnik čerpať úver vo výške dva a pol až 50-tisíc eur. Lehota splatnosti je šesť mesiacov až štyri roky,“ cituje internetová stránka SBA vedúcu oddelenia komunikácie Dominiku Bizíkovú. O mikropôžičku môžu požiadať aj začiatčníci i tí, ktorí v banke nespeli. „Podporujeme takmer všetky



FOTO: FOTOLIA.EU

## BRUSEL MÔŽE POSKYTNÚŤ PODPORU NA VÝVOJ INOVATÍVNEHO PRODUKTU VO VÝŠKE 500-TISÍC AŽ 2,5 MILIÓNA EUR

oblasti. Najčastejšie sa na nás obracajú podnikatelia zo sféry výroby, obchodu, služieb a cestovného ruchu.“

**Z BRUSELU.** Inovatívnym a konkurencieschopným projektom s ambíciou rásť slúži pomerne nový nástroj SME Instrument. Malý a stredný podnik môže požiadať o pomoc priamo v Bruseli a nejde o omrvinky. „Cieľom SME Instrumentu je priniesť na trh prelomové produkty, ktoré pomôžu žiadateľovi etablovať sa na nových trhoch,“ hovo-

ri pre Profit Ľubomír Billý, konzultant poradenskej spoločnosti Centire. Je to akýsi bruselský startup na pomoc malým s potenciálom rásť a dobýjať medzinárodné trhy. Funguje iba druhé dvojročné obdobie, v ktorom disponuje prostriedkami v hodnote troch miliárd eur. Z odpovedí našich respondentov vyplýva, že na Slovensku nie je veľmi známy.

**PRE AMBICIÓZNYCH.** „Horizont 2020, ktorého súčasťou je aj SME Instrument, funguje na systéme dvojročných pracovných programov. V období rokov 2016 a 2017 je možné zapojiť sa do trinástich tém pokrývajúcich oblasti od biotechnológií, poľnohospodárstva, bezpečnosti až po starnutie obyvateľstva. Žiadateľ môže získať 50-tisíc eur na vypracovanie štúdie uskutočniteľnosti, a tak si overiť potenciál produktu. Ďalej sa môže uchádzať o podporu na realizáciu a ukončenie vývoja produktu v rozmedzí 0,5 až 2,5 milióna eur. Vyžaduje sa 30-percentné spolufinancovanie. Nakoniec je tu možnosť nefinančnej podpory pre komercializáciu inovačného produktu,“ opisuje Ľ. Billý. Oproti operačným programom je výhodou i to, že výzvy SME Instrumentu sú otvorené dva roky a vyhodnocujú sa štyrikrát do roka, preto je možné podať projekt prakticky kedykoľvek. Nevýhodou je veľká konkurencia z celej EÚ. „Preto musí byť navrhovaný produkt či technológia naozaj unikátna. Žiadateľ musí presvedčiť o potenciáli produktu a mať presnú predstavu o jeho vývoji,“ vysvetľuje Ľ. Billý. 