

ČAS NA INOVÁCIE

Pre zefektívnenie činnosti a rozvíjanie konkurencieschopnosti podnikov je mnohokrát potrebné, aby prijali rozhodnutie, ktorým sa odlišia od svojej konkurencie. Vďaka výzve Ministerstva hospodárstva SR sa mohli uchádzať o finančnú pomoc a podporu na zavedenie inovatívnych a vyspelých technológií do výrobných procesov.

Predmetom projektov bolo zavedenie technológie inovujúcej výrobný proces žiadateľov pôsobiacich v oblasti **strojárského a potravinárskeho priemyslu.**

ČAS NA INOVÁCIE

Naši klienti

KACHNIC, s.r.o.
TC CONTACT, spol. s.r.o.
ARGIM, spol. s.r.o.

Výhody riešenia

- Formálna správnosť projektovej žiadosti
- Vyššia kvalitatívna úroveň projektovej žiadosti
- Vyššia šanca na získanie finančnej podpory z fondov EÚ

Výška NFP

Celková alokácia
110 000 000 EUR

Výška NFP klientov Centire
1 083 054,13 EUR

Požiadavka klienta smerovala na obstaranie technologických zariadení umožňujúcich inovovanie výrobného procesu za účelom dosiahnutia jeho väčšej efektívnosti, vyššej kvality produktov, rozšírenia produktového portfólia, resp. zvýšenia objemu výroby. Všetky tieto charakteristiky mali zároveň viesť k zvýšeniu jeho konkurencieschopnosti a zlepšeniu celkovej pozície na trhu.

Čo bolo našou úlohou

Úlohou Centire bolo zabezpečiť vypracovanie žiadosti o nenávratný finančný príspevok (NFP) na základe požiadaviek klienta, pri zaistení formálnej správnosti a úplného súladu s požiadavkami predmetnej výzvy.

Ako sme postupovali

V rámci výzvy Ministerstva hospodárstva SR sme v zmysle zmluvného vzťahu s klientmi v období od februára do apríla minulého roka vypracovali niekoľko žiadostí o NFP. Po analýze požiadaviek klienta, jeho projektového zámeru a oprávnenosti v kontexte aktuálnej výzvy, sme projektový zámer so súhlasom klienta zosúladiť tak, aby vyhovoval požiadavkám stanoveným výzvou. Po tomto kroku bolo potrebné vyžiadať od klienta podklady nevyhnutné pre vypracovanie projektovej žiadosti. Následný proces prípravy žiadosti prebiehal v úzkej spolupráci s klientom, pričom pred definitívnym odovzdaním žiadosti poskytovateľovi pomoci bol projekt klientovi poskytnutý na kontrolu a odsúhlasenie.

ČAS NA INOVÁCIE

Zodpovední projektoví manažéri ostali v kontakte s klientom aj po odovzdaní žiadosti o NFP pre prípad, že by vykonávateľ požadoval doplnenie niektorých formálnych náležitostí. Projektoví manažéri tiež priebežne sledovali stav posudzovania žiadostí na základe informácií dostupných na príslušných internetových portáloch (www.itms.sk, www.siea.sk), pričom klienta bezodkladne informovali o aktuálnych zmenách.

Klienti vďaka odbornému prístupu Centire získali NFP **1 083 054 EUR** z celkových oprávnených výdavkov **2 333 108 EUR.**

Štyri z piatich podaných projektov boli finálne schválené v decembri 2013 sprostredkovateľským orgánom, v tomto prípade Slovenskou inovačnou a energetickou agentúrou (SIEA). Klientom sme poskytli súčinnosť pri vypracovaní zmluvy o NFP a jej povinných príloh a pri komunikácii s projektovými manažermi SIEA.

Čo získal klient

Pre klienta sme zhotovili a odovzdali kompletnú žiadosť o NFP so zárukou formálnej a odbornej správnosti a v súlade s výberovými kritériami výzvy. Zároveň mu boli poskytnuté konzultácie ohľadom ďalšieho postupu v súvislosti s realizáciou projektu. Klientovi sme tiež ponúkli možnosť zabezpečiť externú implementáciu projektu v prípade schválenia jeho projektovej žiadosti.